

SIBA ゼミ 2023

海外BtoB取引 開拓講習

2期生10名募集

海外向けプロモーションスキル向上に特化した、少人数の講習会

【参加して得られるもの】

- ① 海外の顧客目線と思考力（ビジネスライティングスキル）
- ② 正しく伝わる、自社と製品のPR英文
- ③ 話してみたいと思わせる、アポイントメール雛形
- ④ 目に留まる、製品のPR写真
- ⑤ 最新オンラインツールによる海外マーケティングスキル



日時・場所	内容	講師
	開講式：スズキ株式会社 取締役 専務役員 齊藤 欽司氏	
①11/30 (木) 13:30-16:30 B-nest 演習室3	STEP1 コミュニケーション (言語) ・ 歴史文化教育の違いからなる思考と言語表現の違い ・ 自社・製品の紹介文英文の作成 (英訳ベースの日本語) ・ 英訳実践 ・ 機械翻訳の限界を知る	A & M project ダイヤー彩野氏
②12/8 (金) 13:30-16:30 B-nest 演習室3	・ 英訳した文章のフィードバック、個別指導 ・ 展示会を想定したコミュニケーション (商品またはサービスの紹介)	
③12/14 (木) 8:30-10:30 Zoom meeting	STEP2 ビジネスライティング (思考) ・ ビジネスライティングと海外の顧客目線 ・ 優先して提供すべき情報の選び方 ・ アポイントメール作成のポイント ・ STEP1 で作成した文章を更に魅力的に (個別指導) ・ アポイントメール作成指導	A-Lex International Marketing, LLC A-lex金子氏 神原 和代氏
④12/21 (木) 8:30-10:30 Zoom meeting	・ 作成したアポイントメールの添削 ・ まとめ、改善事項	
⑤1/11 (木) 13:30-16:30 B-nest 演習室4	STEP3 デザイン (視覚表現) ・ 海外の方の「物」の捉え方、色彩感覚 ・ 現状の写真の改善点 (個別指導) ・ 写真撮影のポイント、撮影練習	フォトグラファー 大島 明子氏
⑥1/18 (木) 13:30-16:30 B-nest 演習室3	・ 再撮影した写真への個別指導 ・ 更なる改善点について	
⑦1/25 (木) 10:00-12:00 Zoom meeting	STEP4 イノベーション (新しい価値観) ・ web3の考え方、活用事例 ・ NFTマーケティング最前線 ・ メタバースの活用・操作 ・ 新規事業発掘ブレインストーミング	ネクスパート 法律事務所 佐藤 壘弁護士 遠藤 衛弁護士
⑧2/1 (木) 10:00-12:00 @メタバース	・ 新規事業のプレゼン ・ 講師からのアドバイス	
⑨2/15 or 16 13:30-16:30 静岡市清水区	STEP5 先輩企業訪問 海外取引を開拓する県内中小企業の経験談	株式会社中村機工 代表取締役社長 中村 亮太氏
⑩2/15 or 16 県中部 (宿泊)	STEP6 学んだことをモノにする 成果プレゼン、ネットワーキング	スズキ株式会社 取締役 専務役員 齊藤 欽司氏

	SIBA会員	非会員
受講料（税込） STEP6の宿泊費込み 一泊二食個室	75,000円	110,000円
お申込み期間	8月30日～10月2日	9月19日～10月2日

講師紹介

ダイヤー彩野氏（STEP1）

17年におたるロンドンでの生活を経て、日本企業で英文ライティング、日英翻訳、多言語翻訳コーディネーター、海外向け書籍の編集・海外営業などに携わる。その後独立し、現在はA&M Projectの代表として、主に海外市場をターゲットにした企画・制作、海外販路開拓コンサルタントを行う。また、日本文化のエージェント・カルチャープレナーとして、日本伝統文化の国際的な発信に尽力している。手掛けた書籍“BUDO The Japanese Martial Arts”は、アメリカのインターナショナルブックアワードの多文化ノンフィクション部門で最優秀賞を受賞し、国際的に高い評価を得ている。



Alex 金子氏（STEP2）

2007年2月、主に日系企業の北米ビジネス立上げ支援を行うA-Lex International Consulting, LLC設立、代表取締役に就任。アメリカで通用するセールス・マーケティングを実践し、これまでに1,000社以上の日系企業のアメリカ進出を支援。設立時0だった年間売上取扱高は2020年に40億円に拡大。2016年よりJETROシカゴ海外コーディネーター（現プラットフォームコーディネーター）、2018年よりミシガン州経済開発公社 事業開発シニアコンサルタント、2019年よりSIBA米国サポートデスクを務めている。



神原 和代氏（STEP2）

岡山大学文学部英米言語文化学科卒業。AEONコーポレーション、SAP Japan 勤務を経て University of Wisconsin-Eau Claire（ウィスコンシン大学オークレア校）大学院にて、Master of Arts（文学修士号）課程を修了。米国におけるTechnical WritingやBusiness Writingの手法を習得する。2000年より三菱電機株式会社シカゴ支社に勤務しFA機器関連のローカライゼーション、マーケティング、トレーニング等に従事。2010年米国永住権を取得。2017年8月、A-Lex International Marketing副社長に就任。主にマーケティングを担当。



photograph 大島 明子氏（STEP3）

東京にてグラフィックデザイナー、アートディレクターを経てフォトグラファーに転身。シーガルスタジオ、株式会社カブラギスタジオ（現アズレイ）に在籍後、2004年に独立しフリーランスになる。拠点を東京から静岡に移し、東京の出版社と静岡の広告代理店を中心に活動中。日本で出版された手芸や料理本はアジアや欧米でも翻訳出版されている。日興美術（静岡の印刷会社）出版の海外向け写真集「Japanese Tea」「Wagashi」「KADO」ではアートディレクション、撮影を担当。



講師紹介

遠藤 衛氏 (STEP4)

早稲田大学法学部・法科大学院卒。2015年1月より、都内法律事務所よりチャダ法律事務所(インド)に出向し、以来、インドに所在する日系企業に対してリーガルサービスを提供している。SIBAインドサポートデスク担当。2018年より、シンガポールにも拠点を構え、日本、シンガポール、インドを行き来しながらインドのみならずASEAN地域における日系企業の事業展開を法律面から支援。案件のほぼ全てが国際取引であり、英文契約の作成について豊富な実績を有する。



佐藤 壘氏 (STEP4)

明治大学法学部・法科大学院卒、日本暗号資産ビジネス協会会員。都内法律事務所勤務を経て、ネクスパート法律事務所を開業。法律事務所の代表を務める傍ら、NFT(非代替性トークン)プロジェクト「KAMIYO」～神代～Co-founderとして自らWeb 3ビジネスの立ち上げ・運営に関与する。弁護士としての知見に加え、Web3ビジネスの運営社としての経験を活かし、国内外のプロジェクトについて豊富な支援実績を有する。



中村 亮太氏 (STEP5) 株式会社中村機工 代表取締役社長

静岡県清水区出身。沼津高専機械科を経て関西の大学を卒業し、静岡の自動車部品関連メーカーに就職。現職に至る。

ロボット・3D技術関連などの領域に付加価値をつけるために設計や開発、3Dデータを取扱う自動化の分野に挑戦しようとしたが、日本では、しがらみがあり壁にぶつかってしまった。そこで、その領域の成長途中のタイを中心に海外進出に乗り出した。現在は1年間のうち7割ほどをタイで過ごしており、マレーシア・インド・インドネシアなど東南アジア各国の協力会社と連携し

「新しいモノ作りに挑戦するお客様への全方位支援」として、トータルでのソリューションを構築出来る体制を日々強化している。

<SIBAゼミで伝えたいこと>

大変革時代にとって中小企業にとって重要な事は、選択肢を増やす事だと考えています。

それはお客様に提案出来る事も、社員のキャリアプランに関しても同じだと思います。

とても小さな「街の工具屋さん」が東南アジアでどの様に仲間を増やしていったかをお伝えします。

齊藤 欽司氏 (STEP6) スズキ株式会社 取締役 専務役員

入社後、国内四輪営業本部に約13年間従事。1995年に海外四輪インド担当となる。1997年インド政府とのマルチ社社長任命紛争においてスズキの窓口。その後スズキインド事務所長として2002年のマルチ社の民営化に専念。民営化と同時に営業担当取締役としてマルチ社の拡販に貢献した。一時、アメリカンスズキモーター社の経営見直しに携わったものの2011年より本社に戻り、現在ではスズキの輸出全体を掌握する。



produced by



公益社団法人

静岡県国際経済振興会

担当：水野

☎054-254-5161 ✉mizuno@siba.or.jp

お申込みは
こちら

